

AFILIADOS \$1'800.000 + IVA
NO AFILIADOS: \$2'150.000 + IVA

Curso Taller

¿CÓMO NEGOCIAR ESTRATÉGICAMENTE COMPRAS DE ENERGÍA?



JUEVES 30 DE NOVIEMBRE

8:00 a.m. – 12:00 m.

I. Funcionamiento y regulación aplicada al Mercado de Energía Mayorista (MEM) en Colombia

- Teoría y Estructura del Mercados de Energía
- Antecedentes del mercado Eléctrico Colombiano
- Agentes participantes y sus relaciones
- Marco regulatorio
- Marco legal aplicado a la defensa de usuarios finales

12:00 m. – 1:00 p.m. Almuerzo

1:00 p.m. – 6:00 p.m.

II. Planeación, operación y liquidación del Mercado de Energía Mayorista

- Planeación
- Despacho Económico
- Despacho Ideal

III. Taller de funcionamiento bolsa de energía y precios de adquisición

- Objetivo de la Bolsa de Energía
- Operación de la Bolsa de Energía
- Cálculo del Precio de Bolsa
- Taller de Bolsa

VIERNES 01 DE DICIEMBRE

8:00 a.m. – 6:00 p.m.

IV. Contratos de Energía en el Mercado Eléctrico Colombiano

- Definición
- Clases de Contratos
- Contenido de los Contratos
 - Objeto de la Contratación
 - Mercado Atendido
 - Determinación de la Vigencia del Contrato

V. Planeación y definición de estrategias aplicada a mercados de energía y contratación

- Modelos de toma de decisión
- Modelos predictivos para mercados de energía
- Inteligencia competitiva aplicada a la simulación de escenarios de mercado

VI. Optimización de Contratación

- Variables Involucradas
- Análisis y Seguimiento de Variables
- Contratos en Bolsa Vs. Contratos Bilaterales
- Análisis de información utilizando BI

VII. Taller de Negociación

VIII. Taller de Contratación (realizando análisis mediante herramientas)

SÁBADO 02 DE DICIEMBRE

8:00 a.m. – 12:00 m.

IX. Formula Tarifaria y taller de factura y Cargo por confiabilidad

- Componentes de tarifa
- Subastas y cargo por confiabilidad
- Reconciliaciones restricciones y pérdidas
- Balances y despacho contratos
- AGC
- Fórmula Tarifaria General

1:00 p.m.

Cierre del Seminario. Entrega de Certificados de Asistencia

Fortalecer las competencias para realizar negociaciones estratégicas en la compra de energía de corto, mediano y largo plazo.

OBJETIVOS DE APRENDIZAJE

- Contextualizar sobre el panorama del mercado eléctrico colombiano.
- Identificar formas de analizar información para toma de decisiones estratégicas de contratación o de inversión.
- Conocer herramientas tecnológicas para toma de decisiones en el sector eléctrico.
- Realizar un taller práctico para fortalecer capacidades de negociación en la compra y venta estratégica de energía.

PUBLICO OBJETIVO:

- Gerentes Financieros
- Directores de Departamento de Energía
- Comercializadores de Energía
- Agentes del Mercado
- Desarrolladores de negocio
- Gerentes de Mantenimiento
- Empresas del sector petrolero, gas, cementeras, bebidas, alimentos, minería, carbón

CONFERENCISTA:

ÓSCAR LOZANO MENESES

- Ingeniero Electricista. U. Nacional de Colombia
- Más de 11 años de experiencia profesional en empresas de servicios públicos y del sector eléctrico
- Especialista en Economía de Mercados y Regulación, directivo de empresa comercializadora de energía, consultor de proyectos en implementación sistemas de facturación y módulos de Mercado No Regulados
- Coordinador de transacciones Enermont, Director de operaciones Genmas, Integrante del equipo bolsa XM S.A. E.S.P, Integrante Bolsa Emgesa.
- Consultor - Desarrollador de negocios en el sector eléctrico.

Intensidad **20 horas**

FORMAS DE PAGO:

Efectivo o cheque.

Pago en línea:

A través de la tienda virtual de ACIEM:
www.tienda.aciem.org

FECHA:

Jueves 30 de Noviembre:
8:00 a.m. - 5:30 p.m.

Viernes 01 de Diciembre:
8:00 a.m. - 5:30 p.m.

Sábado 02 de Diciembre:
8:00 a.m. - 1:00 p.m.

INFORMACIÓN ADICIONAL:

Educación Continuada
2367713/14.
aciemeducon@cable.net.co

BENEFICIOS PARA AFILIADO:

- Acreditar ser Afiliado para el respectivo descuento.
- Acreditar mínimo dos (2) meses como Afiliado.
- No existe descuento posterior al inicio del curso.

OBSERVACIONES GENERALES:

- La inscripción deber hacerse antes de iniciar el curso.
- El valor incluye: memorias, almuerzos, refrigerios y certificado de asistencia.
- Cumplir con el 85% de asistencia para obtener certificado de asistencia.
- Iniciado el curso no habrá reembolsos. Se acepta otra persona en reemplazo.
- En caso de existir diferencia en el valor de inscripción se deberá cancelar antes del curso.
- Por motivos de fuerza mayor, ACIEM Cundinamarca se reserva el derecho de cambiar a los conferencistas del curso
- Se prohíbe grabación parcial o total de audio y/o video del curso

¡Síguenos en nuestras Redes Sociales!

